



CONSULTATIVE
— ACADEMY —
ttm. VCL

ca.ttmassociates.com

تطوير

مستشاري الغد،

اليوم

May - July
2025

ارتقي بمسارك المهني في الاستشارة

- رحلة تعلمية مبتكرة
- تطوير القدرات الاستشارية
- بإشراف وتجيئه نخبة من كبار الخبراء
- للمحترفين السعوديين ذوي الخبرة



مستوحاة من



رحلة تعلمية من



تطوير مستشاري الغد، اليوم

رحلة تعليمية مبتكرة تهدف
إلى تعزيز القدرات الاستشارية للمحترفين
السعوديين ذوي الخبرة

الجلسة الثالثة

16-17 July 2025

الجلسة الثانية

24-25 June 2025

الجلسة الأولى

27-28 May 2025

احتفالاً بمرور 20 عاماً من صناعة الأثر، وانطلاقاً من متطلبات التغيير لمواكبة رؤية 2030 الطموحة، تسعى TTM من خلال مبادرة ”رد الجميل“ إلى الإسهام في تطوير المجتمع السعودي عبر تعزيز القدرات الاستشارية للمحترفين السعوديين ذوي الخبرة.

ما هي مواضيع المسار التدريسي؟

لمن هذا المسار التدريسي؟

- تعزيز القدرات الاستشارية للمحترفين السعوديين ذوي الخبرة تماشياً مع أولويات رؤية السعودية 2030
- تعزيز وتوحيد القدرة على قيادة وتنفيذ المشاريع والمبادرات الاستراتيجية لضمان النمو المستدام والقدرة على التكيف في سوق سريع النمو والتتطور
- تطبيق تقنيات عملية تساعد المشاركين على تحديد الفرص الحالية، والتعرف على فرص جديدة، وتطوير حلول تتمحور حول الإنسان باستخدام أدوات قابلة للتطبيق المباشر بعائد واضح على الاستثمار
- اكتشاف مفاهيم حقيقة وتقنيات استشارية متقدمة
- التفاعل المتبادل مع زملاء من مختلف القطاعات لاكتساب خبرات متعددة التخصصات

- الكوادر السعودية بالموارد البشرية والتحول الرقمي والاستشارات المهنية والتسويق والمبيعات والتطوير الاستراتيجي
- خبرة لا تقل عن 8 سنوات، ويفضل أن تكون في مستوى مدير عام أو مستوى إداري
- يجب على المشاركين إكمال الجلسات الثلاثة للحصول على الشهادة
- المشاركة بدون رسوم ويشترط التأهيل المسبق للمتقدمين
- يشترط موافقة صاحب العمل للمشاركة
- المسار التدريسي مقدم باللغة الإنجليزية

شارك في مسار تدريسي حصري نحو العقلية الاستشارية بتقنية Whole Brain. تم تصميم المسار الرائد باستخدام التعلم التجريبي لتعزيز المهارات الضرورية والمطلوبة لمواكبة متطلبات بيئة العمل الجديدة والمتسارعة.

50 ساعة من التعلم التجريبي
لعقلية استشارية بمستوى عالي
على مدى 3 أشهر



مراحل الاختيار



مواضيع الجلسات

الجلسة الأولى - الأسس

27-28 May 2025



- مهارات وسلوكيات المستشار المؤسسي، وتوضيح ملامح النجاح كمستشار داخلي
- فهم أساليب التحليل التنافسي وتقنيات القياس المرجعي على مستوى القطاع
- التمييز بين الممارسة الأنسب (Fit) والمثلى (Best) والمقبلة (Next)، ومعرفة مقى يتم اعتماد كل منها
- كيفية الكشف عن الفوائد غير الظاهرة لأصحاب المصالح المعينين ومواءمة الرسائل لرفع قيمة الخدمة المقدمة

الجلسة الثانية - الأدوات

24-25 June 2025



- كيفية ترسیخ العقلية الاستشارية وتعزيز مهارات إيجاد الحلول من خلال التعرف على نقاط الضعف والعائق التشغيلية
- كيفية إعداد دراسة استراتيجية (Business Case) لمعالجة العوائق أو الحالات المعقدة، مع تقديم رؤى معمقة وشاملة لأصحاب المصالح المعينين

الجلسة الثالثة - التطبيقات

16-17 July 2025



- كيفية تحسبن العمليات التجارية لتحقيق كفاءة عالية وقابلية للتوسيع في التنفيذ
- تعزيز القدرة على التأثير في قرارات القيادة والإدارة العليا
- التعرف على أهمية استخدام التقنيات الناشئة مثل الذكاء الاصطناعي التوليدى، وكيفية الاستفادة منها لتحسين النتائج وتحقيق قيمة مضافة
- كيفية استخدام البيانات لتوجيه استراتيجيات المواهب وتطويرها

منهجية التعلم

المطلبات الأساسية

درجة البكالوريوس أو أعلى

الجنسيّة السعودية (رجال ونساء)

خبرة لا تقل عن 8 سنوات في الموارد البشرية أو المبيعات أو الاستشارات أو الاستراتيجية أو التحول الرقمي

المسار التدريسي مقدم باللغة الإنجليزية

سيتعرف المشاركون على تجارب تعليمية عملية وأنشطة ونقاشات تهدف إلى تعزيز تمكّنهم من المفاهيم الأساسية



سيكتسب المشاركون مفاهيم ووجهات نظر مختلفة من زملائهم وستتاح لهم فرصة تبادل الأفكار ومناقشة الآراء



سيتفاعل المشاركون في نقاشات مع خبرائنا الاستراتيجيين والذين يُعدّون من قادة الفكر في المجال



سيتم تطبيق دراسات حالة مستمدّة من أمثلة واقعية لتحديات وفرص استراتيجية تواجهها كبرى الشركات



الإشراف والتدريب

د. مجدي إسماعيل



يتمتع الدكتور مجدي إسماعيل بخبرة تزيد عن 20 عاماً في مجالات الاستراتيجية والتسويق والمبيعات وإدارة العملاء في قطاع الأدوية وغيره. شغل مناصب قيادية عليا في شركات دولية مثل رون بولنك (سانوفي أفنتيكس) وأورغانون NV في منطقة الشرق الأوسط. ويمتلك الدكتور مجدي خبرة عميقة في الأسواق الإقليمية إلى جانب فهم واسع لثقافة الأعمال العالمية. ويقدم اليوم خدماته الاستشارية لمنظمات عالمية في منطقة شرق البحر الأبيض المتوسط في مجالات القيادة وتنفيذ الاستراتيجيات وتفعيل مشاركة العملاء وإدارة المحافظ.

هاني موافي



استراتيجي متخصص في مجالات النمو والتسويق، يتمتع بخبرة تزيد عن 20 عاماً في قيادة تحولات الأعمال في مجالات القيادة والإبتكار والعلامات التجارية والتواصل. شغل مناصب عليا في شركات عالمية مثل يونيسيفر، ونيلسن، وبي، وينيفيا، كما قدم استشارات لعدد من كبار العملاء مثل أسترازينيكا، وفودافون، وSCC، وسانوفي. هاني هو المتحدث المُرتَّب في مؤتمرات TEDx، ويعمل كمستشار لقادة الصناعة الأولى، ويشتهر بتصميم خطط نمو فعالة وتقييم رؤى محورية أحدثت تأثيراً كبيراً في مختلف القطاعات. يحمل ماجستير في إدارة الأعمال بتخصص التسويق الدولي، بالإضافة إلى شهادات في إدارة الأعمال والقانون.

د. روان حسن



أخصائية نفسية ومستشارة في ثقافة المؤسسات وخبيرة في مجال الرفاه المؤسسي، تتمتع بخبرة تفوق عشر سنوات في تحويل بيانات العمل في الشرق الأوسط وأفريقيا والمملكة المتحدة. تعتمد في نجاحها على الأدلة العلمية المستندة إلى خلفيتها في علم الأعصاب وعملها في القطاع العام، بما في ذلك خبرتها مع هيئة الخدمات الصحية الوطنية (NHS) والأمم المتحدة. الدكتورة روان باحثة منشورة ومحترفة دولية، تسعد المؤسسات على ترسیخ مفاهيم الصمود الذهني، واليقظة، والشمولية ضمن ثقافتها المؤسسية. وقد قادت مشاريع ذات تأثير كبير في قطاعات الحكومة والرعاية الصحية والاتصالات والتجزئة.

روب همبلن



مستشار أول في الموارد البشرية وتطوير المنظمات، يتمتع بخبرة تزيد عن 27 عاماً في قيادة التحولات الاستراتيجية في القطاعين العام والخاص داخل المملكة المتحدة وعلى المستوى الدولي. يقدم روب استشارات تفصيلية لكتابات القادة في مجالات استراتيجية الموارد البشرية وتطوير القيادات والتغيير الثقافي، كما شغل منصب رئيس مجلس أمناء جمعية خيرية لأكثر من 12 عاماً. يحمل روب شهادات في القياسات النفسية، والبرمجة اللغوية العصبية، والتدريب التفريقي، وهو عضو في معهد الموارد البشرية المعتمد (CIPD)، وبحظى باحترام واسع لما يتمتع به من قدرة على مواعنة استراتيجيات الأفراد مع أهداف العمل.

د. محمد الجواهري



مستشار في الأعمال والتسويق يتمتع بخبرة تتجاوز 26 عاماً في مساعدة المؤسسات على النمو من خلال الاستراتيجية والتدريب والمحاكاة المتقدمة للأعمال مثل نظام Capsim. تشمل خبراته مجالات القيادة، وإدارة الأعمال، والتعليم المؤسسي، وقد عمل مع عملاء مثل أسترازينيكا، ومستشفيات سليمان الحبيب، وموبايلي، والعديد من الجهات الحكومية في المملكة العربية السعودية. يحمل الدكتور الجواهري درجة الدكتوراه في إدارة الأعمال، بالإضافة إلى ماجستير فلسفة (MPhil)، وماجستير إدارة أعمال (MBA)، وبكالوريوس في الهندسة الكهربائية، كما أنه محترف معتمد في مجال التسويق.

توماس ستوكل



مدرب متخصص في التواصل بين الثقافات ومستشار في إدارة التغيير ويقدم الدعم للفرق والقيادة أثناء التنقل بين التحولات الثقافية والقيادة واختلاف الأجيال. يمتلك خلفية في الإدارة الدولية ويؤمن بأهمية التعلم مدى الحياة، وقد قدم تدريبات لعملاء متعددين الجنسيات في مختلف القطاعات منذ بداياته المهنية مع شركة أوروبية في قطاع الطيران والفضاء. منذ عام 2006، يعمل توماس كمتطوع في خدمات الإطفاء والإسعاف، مما يجسد القيم التي يؤمن بها من صمود وقيادة وخدمة في جميع جوانب حياته المهنية والشخصية.

قدم طلبك الآن

ca.ttmassociates.com



عن مجموعة TTM

مجموعة TTM متواجدة في المملكة العربية السعودية منذ أكثر من 20 عاماً بكيان سعودي وبموظفيين سعوديين في مكتبيها الإقليمي في الرياض.
ت تكون المجموعة من شركتي TTM و VCL



عن TTM Group Consultative Academy

أكاديمية TTM الاستشارية هي إحدى مبادرات المسئولية الاجتماعية المستوحاة من أهداف ومسيرة من رؤية السعودية 2030، وقد تم تطويرها ضمن احتفالية "20 عاماً من صناعة الآخر" كوسيلة لرد الجميل للمجتمع السعودي. وتهدف هذه المبادرة إلى تطوير مستشاري الغد، اليوم، من خلال رحلة تعلمية مبتكرة تم تصميمها خصيصاً للمحترفين السعوديين ذوي الخبرة لتعزيز قدراتهم الاستشارية، وذلك بإشراف وتوجيه نخبة من كبار الخبراء في المجال.

- تعزيز قدرات المحترفين السعوديين ذوي الخبرة في العقلية الاستشارية وهو جانب شديد الأهمية في عالم الأعمال اليوم
- تمكين المؤسسات من تعزيز القدرات الاستشارية لموظفيها، وتطوير سلوكياتهم لتحقيق أهداف التحول في رؤية 2030
- منح المؤسسات والمجتمع القدرة على إيجاد وظائف جديدة للمحترفين السعوديين
- إحداث فرق في حياة المحترفين السعوديين، ليتمكنوا من ترك بصمتهم على بيئة العمل
- تطوير قدرة المحترفين السعوديين على التفاعل وإدارة علاقاتهم كمستشارين وتمكينهم من رفع كفاءتهم وتعزيز قدراتهم على الإنجاز في الواقع الجديد
- منح الكوادر السعودية القدرة على المساهمة في الاقتصاد الرقمي الجديد بمهارات وكفاءات حديثة ومبتكرة



قدم طلبك الآن
ca.ttmassociates.com